



## NEXUS Y LA LIBERALIZACIÓN

Jornada sobre Comercialització  
independent de gas natural i electricitat

---

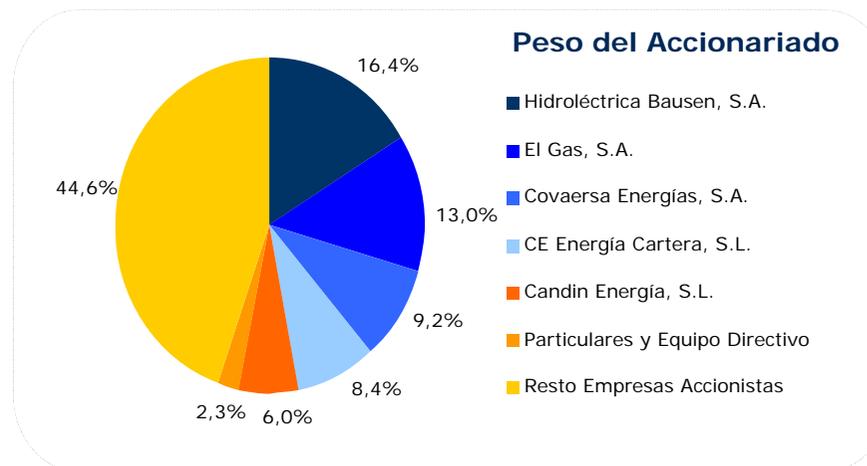
Nexus Energía es una empresa energética que opera en todos los ámbitos del sector, sus negocios más destacados son la comercialización de electricidad, gas natural a todo tipo de clientes y la representación de productores renovables en el mercado.

---

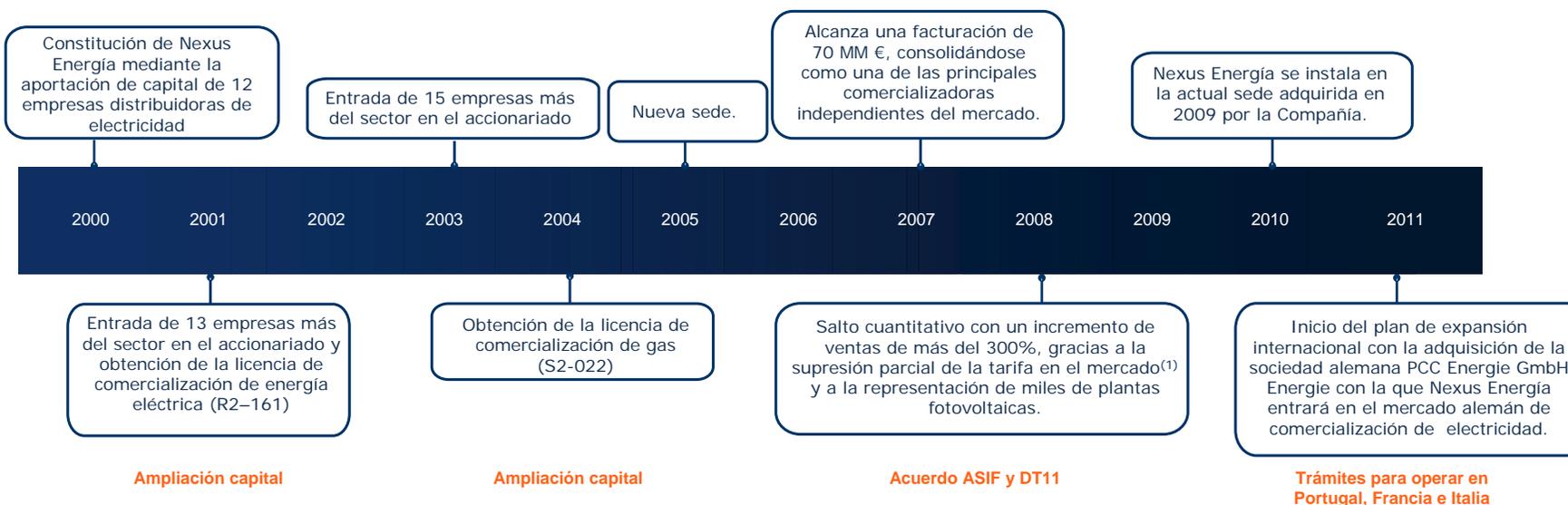


## ¿Quiénes somos?

Somos una **compañía** energética **especializada en la compra-venta de energía eléctrica** y gas natural, creada en el año 2.000 y participada por 40 empresas distribidoras eléctricas.



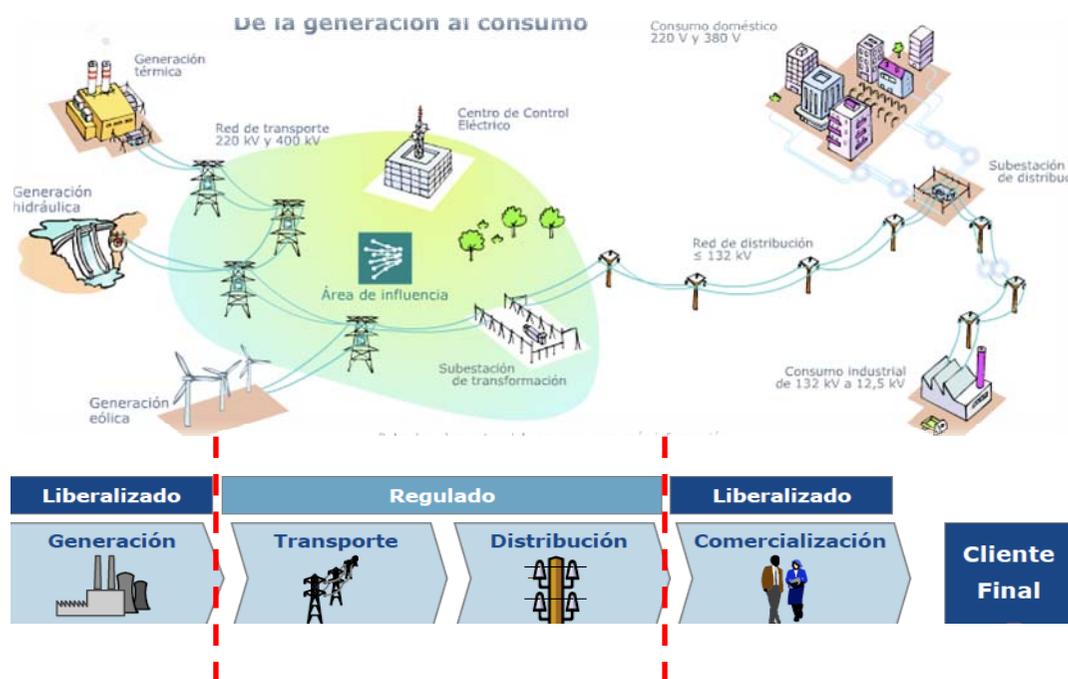
## Principales hitos históricos



Nota<sup>(1)</sup>: Durante los años 2008 y 2009 se suprime progresivamente la tarifa regulada para los diversos segmentos de consumo, persistiendo actualmente la opción de tarifa regulada únicamente para los consumidores domésticos. El resto de consumidores se acogen, por tanto, al mercado libre.



Nacemos con la liberalización del sector eléctrico, con el objetivo de consolidarnos como una de las principales empresas comercializadoras “independientes” (no vinculadas a las grandes distribuidoras) del sector eléctrico español.



### Antes liberalización:

El Consumidor sólo podía adquirir electricidad del Distribuidor y el Productor sólo podía vender al Distribuidor.

### Después liberalización:

El Productor no puede distribuir y el Distribuidor no puede comercializar. El Consumidor pueden elegir suministrador y el productor debe vender al mercado a través del agente representante.



Actualmente, el Grupo Nexus Energía tiene una plantilla de casi 300 personas, repartidas entre España y Alemania, y gestiona un volumen de energía superior a 10.000 GWh/año.

Grupo Nexus Energía España

### Principales Magnitudes 2011

Facturación **939,7 M€**

EBITDA **10,1 M€**

Personal **291**

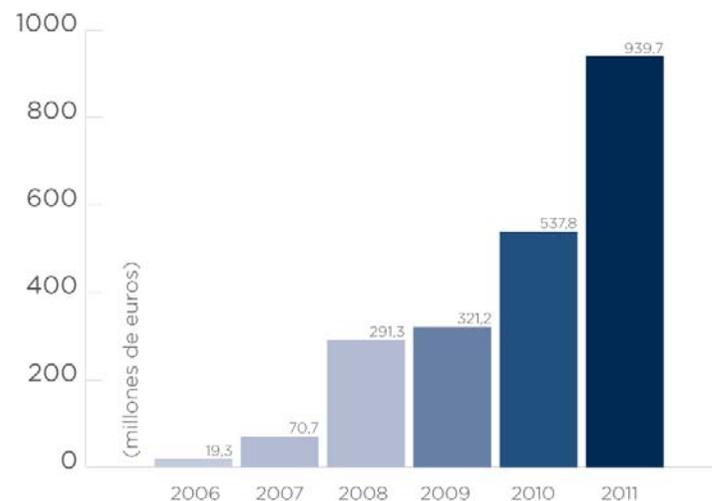
Delegaciones **27**

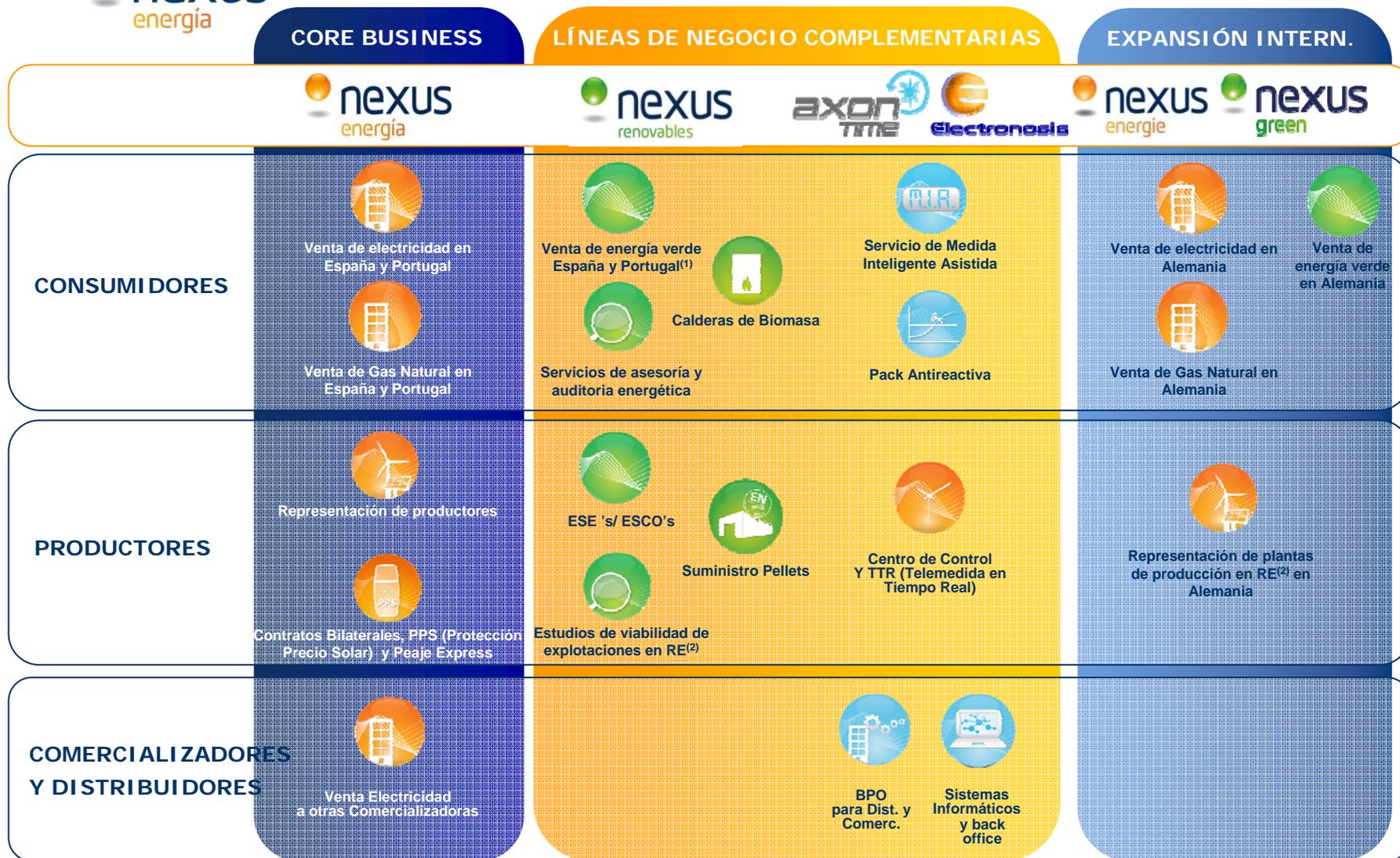
#### Nuestras Claves:

- *Conocimiento experto del mercado*
- *Flexibilidad para adaptarnos a los constantes cambios*
- *Amplia gama de productos y servicios por segmentos*
- *Un servicio permanente y personalizado*
- *Gran solvencia técnica y económica*

## ¿Qué hemos conseguido?

### Evolución de la facturación del Grupo





Nota (1): Energía garantizada por la CNE conforme procede de fuentes 100% renovables o de alta eficiencia.

Nota (2): Régimen Especial, productores de energía renovable o de alta eficiencia.



CORE  
BUSINESS



- **Crecimiento en Segmento PyMEs y Multipuntos:** Cross-selling + Up-selling
- **Entrada en Segmento doméstico: Proyecto 15/500** (mercado potencial: 22.000.000 clientes).

LÍNEAS DE NEGOCIO  
COMPLEMENTARIAS



- **Nexus Renovables:** Potenciar promoción de proyectos de cogeneración y eficiencia energética en *partnership* con socios industriales.
- **Axon Time:** Fomentar el negocio de externalización de BPO y la gestión de equipos de medida.

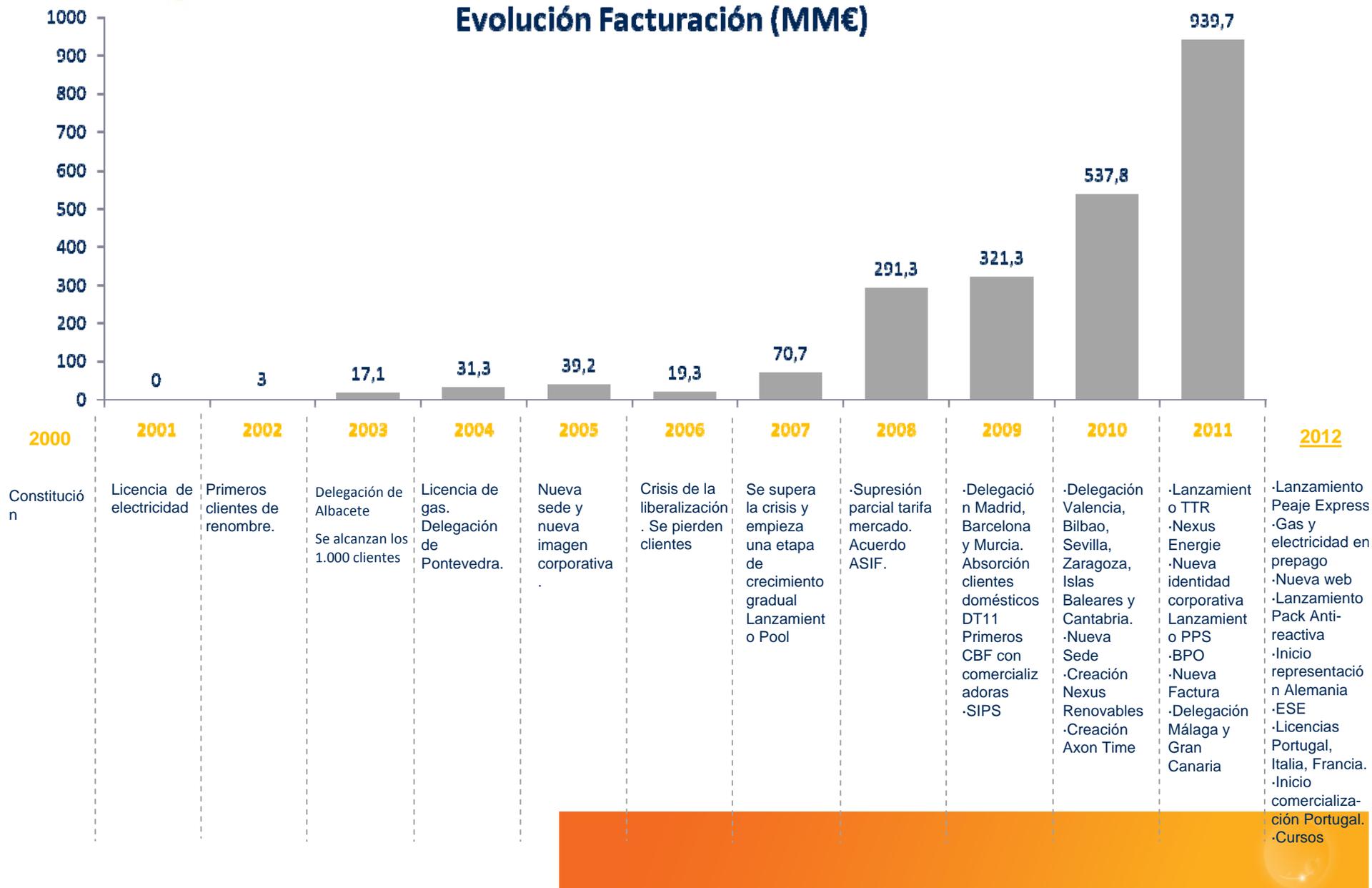


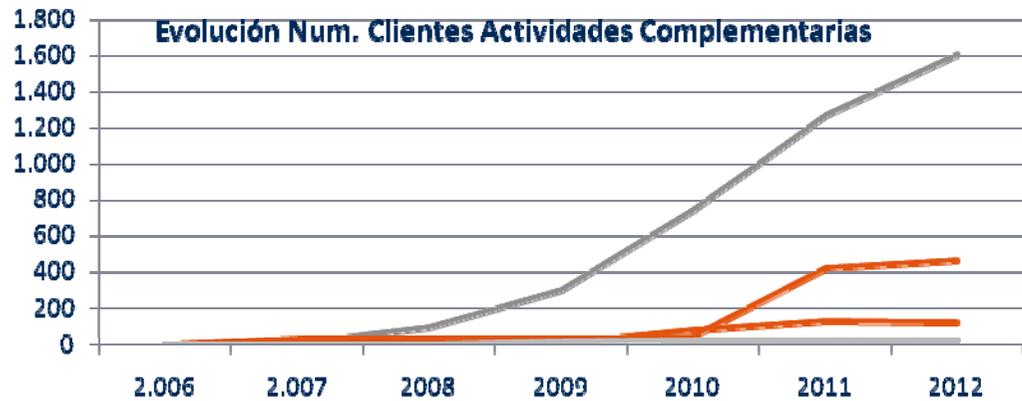
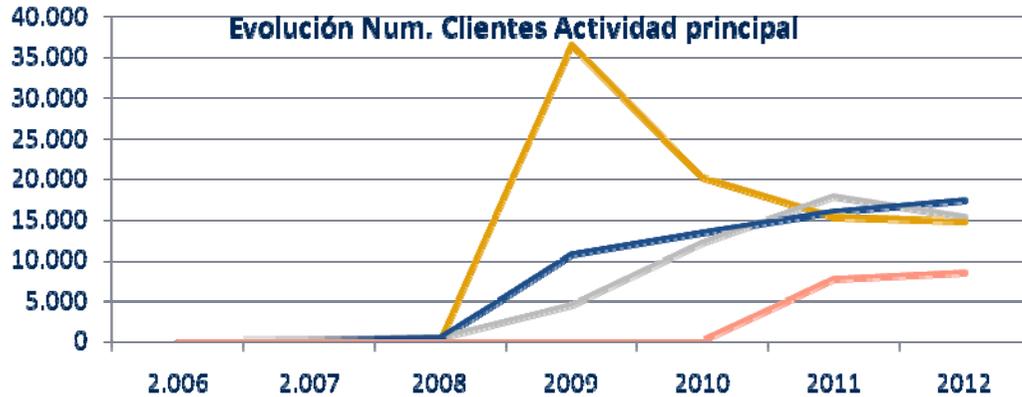
EXPANSIÓN  
INTERNACIONAL



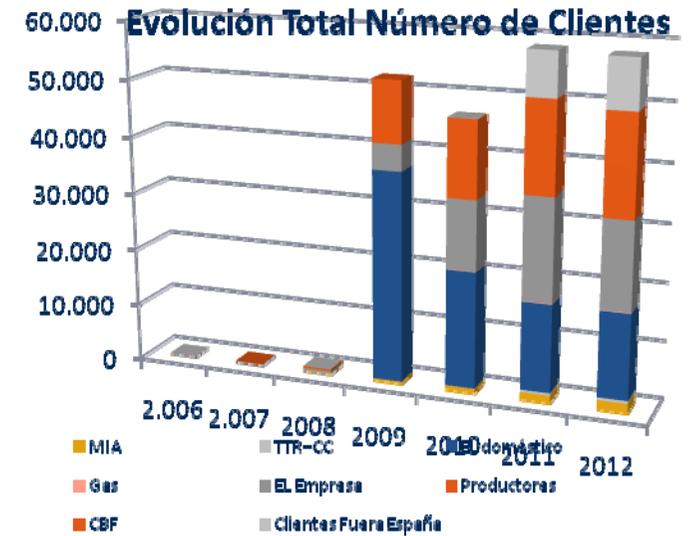
- **Crecimiento en mercado mayorista europeo:**
  - **Expansión en Europa** (Francia, Italia, Portugal,...).
  - **Alemania:** Abrir tres nuevas líneas de negocio: servicios a distribuidores y representación de plantas en RE y entrada en el segmento de domésticos.
- **Brasil:** Entrada comercialización.

## Evolución Facturación (MM€)





— MIA — TTR/CC — Gas — CBF



## Productos y Servicios



Consumidores

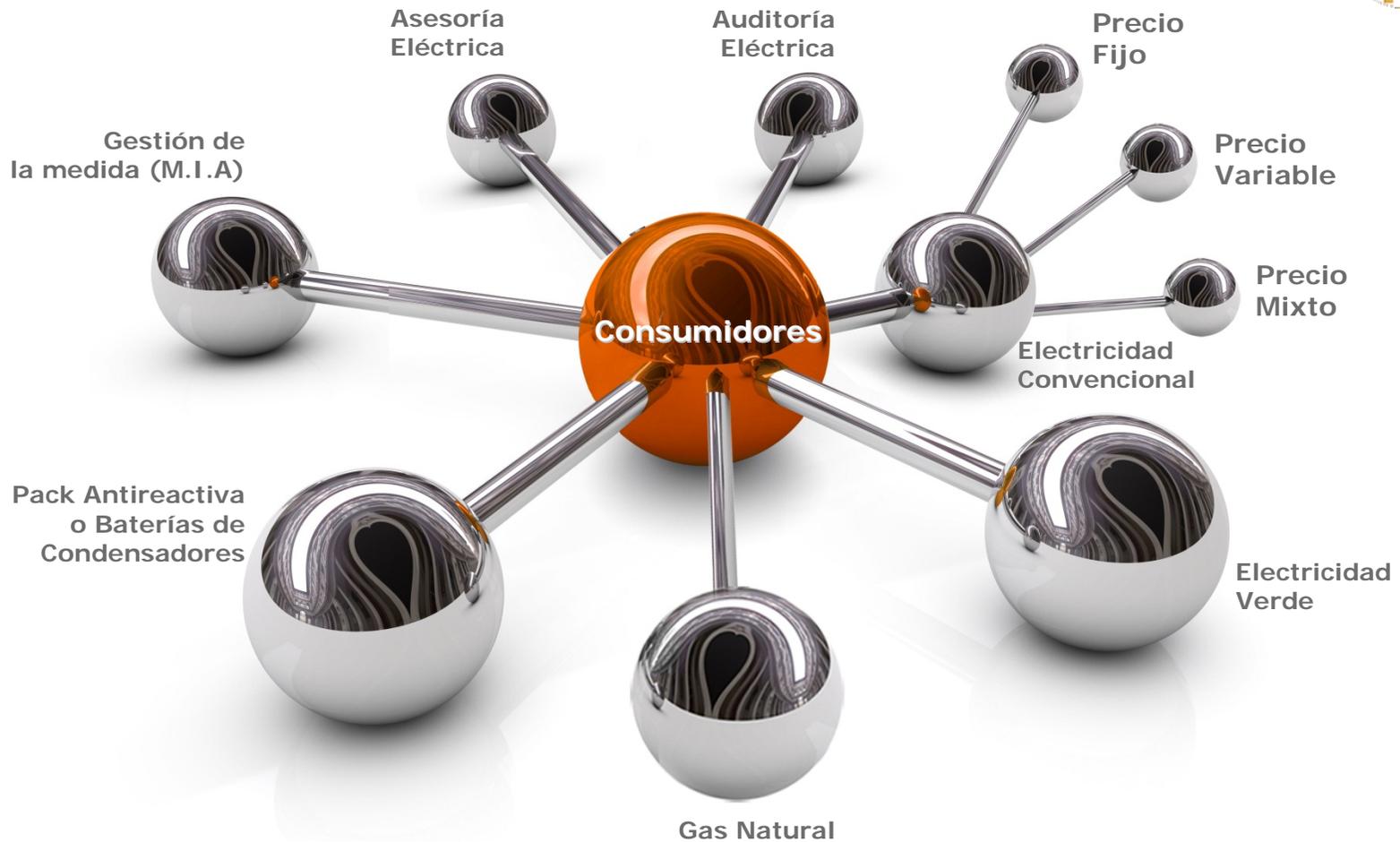


Productores



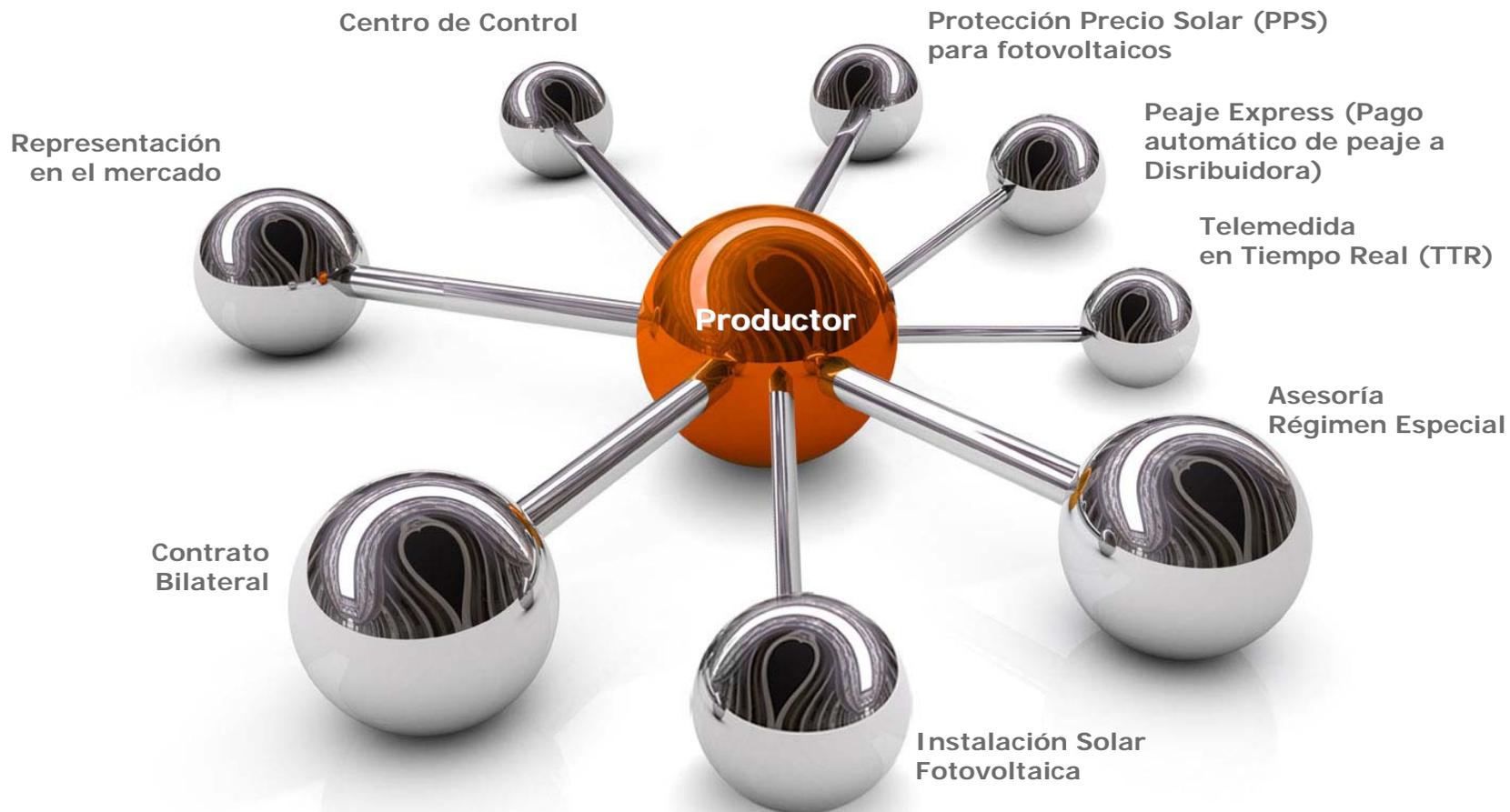
Comercializadores y  
Distribuidores





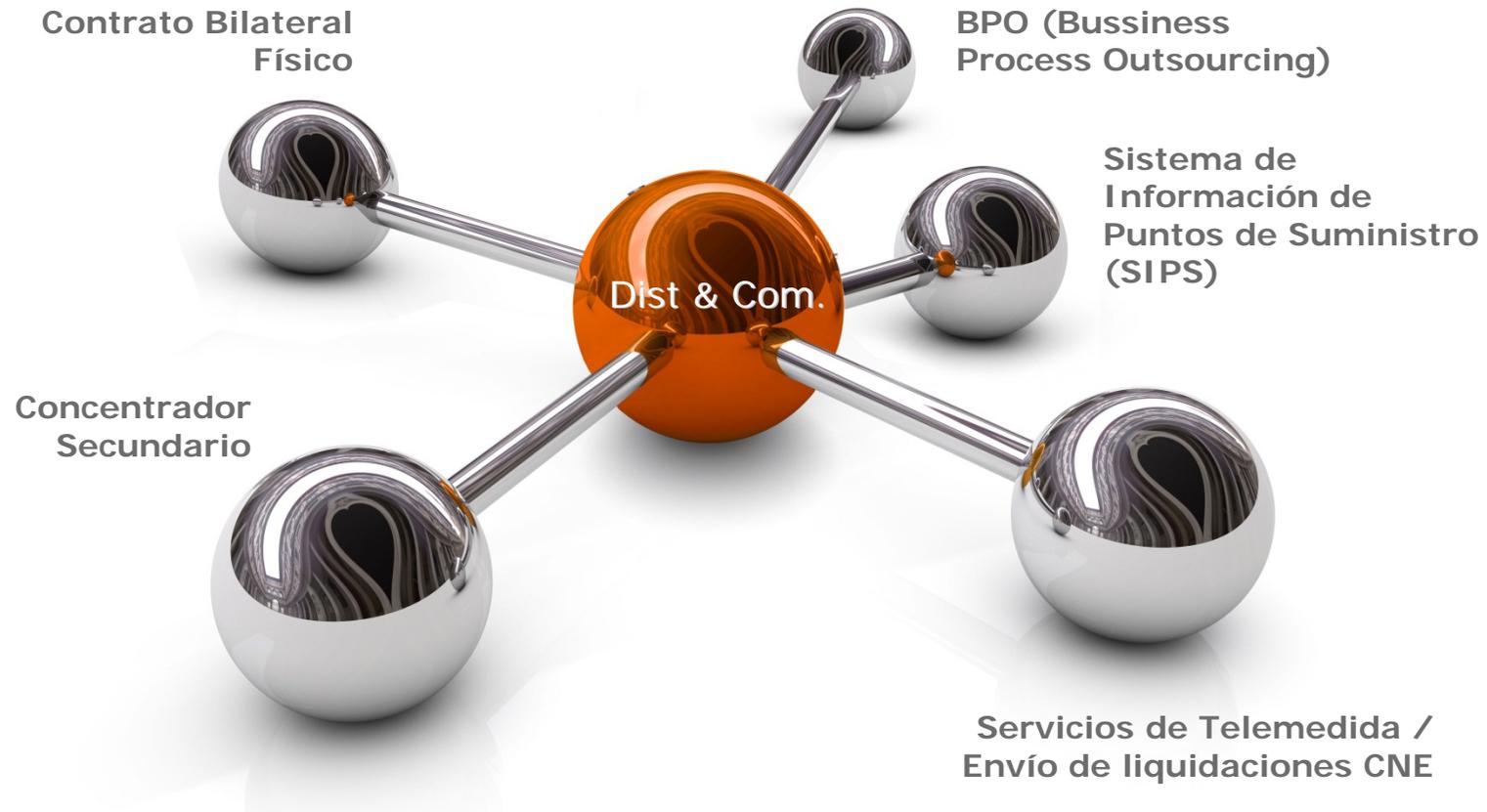
**Nuestra amplia gama de productos permite adaptarnos a las necesidades de todo tipo de clientes.**





**Cubrimos toda la gama de servicios para productores,  
aportando amplia experiencia y conocimiento.**





**Ofrecemos un amplio paquete de servicios y asesoramiento para comercializadoras y distribuidoras, según su tamaño y su estrategia de negocio.**

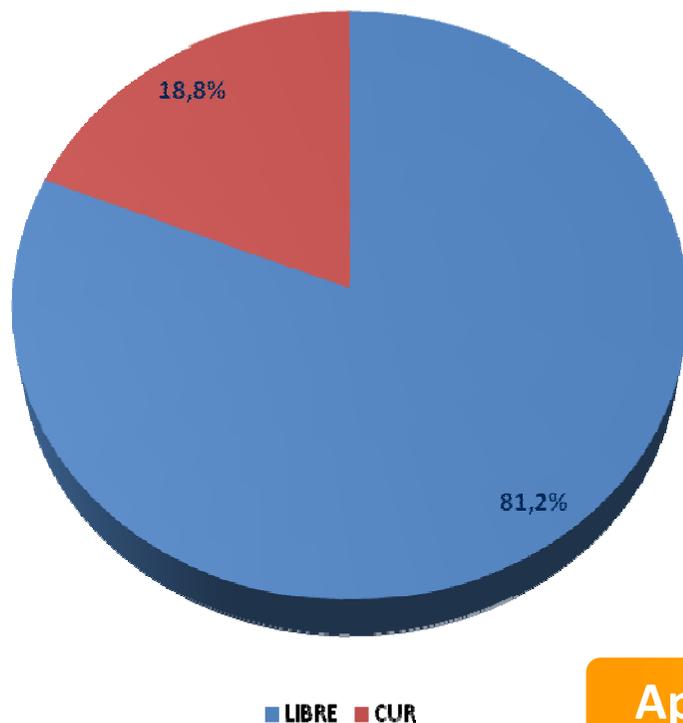


## ¿Es el mercado español un mercado aparentemente libre?

**Antes liberalización:** Los clientes sólo podían adquirir electricidad del Distribuidor

**Después liberalización:** Pueden elegir suministrador.

**Reparto del Mercado por Tipo Comercializadora**



**Cuotas de mercado de demanda. Junio 2012**

comercialización	MWH	Cuota
LIBRE	16.777.292	81,20%
CUR	3.884.882	18,80%

Fuente REE

**Aparentemente Sí**

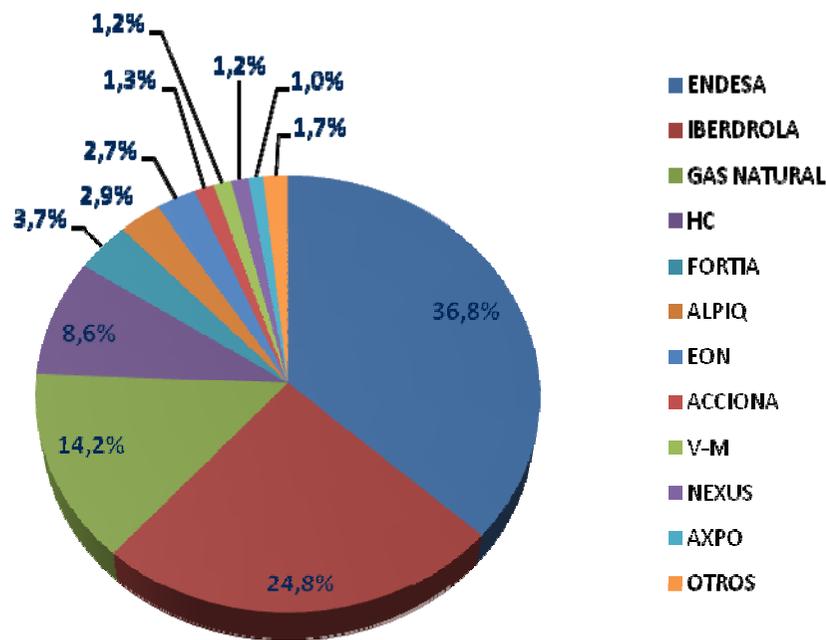


## ¿Es el mercado español un mercado realmente libre?

### Concentración del mercado

Cuotas de mercado de demanda.  
Junio 2012

Grupo Empresarial	MWH	Cuota
ENDESA	7.569.026	36,75%
IBERDROLA	5.098.877	24,76%
GAS NATURAL	2.914.449	14,15%
HC	1.780.309	8,64%
FORTIA	769.183	3,73%
ALPIQ	587.955	2,85%
EON	559.996	2,72%
ACCIONA	275.712	1,34%
V-M	248.656	1,21%
NEXUS	241.645	1,17%
AXPO	207.921	1,01%
OTROS	340.774	1,65%
<b>Total general</b>	<b>20.594.503</b>	



Fuente REE

Los 5 grandes grupos tradicionales, tienen un 87% del mercado (demanda de junio 2012 según REE)

8,94% están repartidos entre 4 empresas con un claro enfoque a Gran Empresa

El 4% restante se divide entre 41 empresas, de las que sólo 2 superan el 1% de cuota o los 100.000MWH de demanda en junio

**Realmente NO (fuera de las GGCC)**



Muchas gracias  
por su atención

**Nexus Energía**

**nexusenergia.com**

**902 023 024**

